Amstetten, 20/09/2024

**glasstec 2024: software en el estand de LiSEC**

LiSEC no solo es pionera en la construcción de máquinas para el procesamiento de vidrio plano, sino que también lleva más de 30 años desarrollando con éxito productos de software para el sector del vidrio plano, que abarcan desde la gestión de pedidos y la planificación de la producción hasta las soluciones logísticas más diversas.

La dinámica técnica y digital de los últimos años ha hecho que los requisitos en cuanto a soluciones de software pasen a un nivel más alto; se espera de ellos una mayor funcionalidad y facilidad de uso, una mayor personalización y la posibilidad para analizar una amplia gama de datos, así como IA. Todo ello ha impulsado a LiSEC a dar el siguiente paso en términos de software. Con el título de trabajo “Next Generation”, se llevan reescribiendo y adaptando las soluciones de software a las condiciones actuales desde hace algún tiempo, y la cartera de productos de software también ha ido ampliándose gradualmente.

Harald Miksch, jefe de Gestión de Productos de Digitalización y Software, nos habla sobre las últimas soluciones de software de LiSEC y lo que se expondrá en el estand de LiSEC A64 en el pabellón 17 de la feria glasstec 2024, que se celebrará en Düsseldorf del 22 al 25 de octubre.

**Sr. Miksch, ¿por qué es importante contar con el software adecuado en el procesamiento de vidrio?**

Harald Miksch: Para fabricar productos en el sector del vidrio plano, son necesarias varias fases de producción. Cada fase de producción en sí misma puede tener un grado considerable de complejidad, ante lo cual, el software adecuado proporciona un importante respaldo, por ejemplo, con las diversas optimizaciones durante el recorte, el templado o el apilamiento en un caballete. Sin embargo, para aprovechar plenamente las ventajas de una automatización y digitalización completa, es necesario integrar soluciones de software que puedan cubrir todas las necesidades: desde la entrada de pedidos y la planificación de producción hasta la logística de envíos.

**¿Cuáles son las propuestas únicas de venta de las soluciones LiSEC y qué ventajas puede esperar obtener el cliente del software LiSEC?**

Harald Miksch: Con nuestros nuevos productos de software LiSEC nos centramos en la denominada “arquitectura de microservicios”, en la que programas de software ligeros facilitan cada función por separado, lo que significa que se han dejado de combinar todas las funciones en un producto de software monolítico de gran tamaño. En consecuencia, ahora podemos añadir funciones a servicios concretos con mayor rapidez. Las funciones que se utilizan en distintos programas siempre pueden recurrir al mismo servicio y, por tanto, siempre funcionan de la misma manera y tienen la misma base de datos. De esta forma, mostramos una rapidez muy superior y podemos personalizar mejor las soluciones que ofrecemos a los distintos clientes. Como los servicios de nuestra arquitectura de microservicios acceden a una base de datos unificada, los cambios en un producto también afectan a todos los demás. Por lo tanto, solo es necesario introducir la información una vez y esta se hace visible inmediatamente en todas las demás áreas. Así pues, se consigue una mayor rapidez a la hora de ejecutar los procesos empresariales y se logra acabar con los errores de sincronización.

También hemos prestado especial atención a la facilidad de uso de nuestros productos de software, por lo que los procesos son en la medida de lo posible autoexplicativos y la interfaz de usuario está diseñada para ser atractiva e intuitiva. Así se facilita el aprendizaje y la aplicación de nuevos productos y funciones. Nuestra insistencia en lograr crear una interfaz de usuario moderna ha conseguido que sentemos nuevas bases en el sector del vidrio plano.

Los clientes de LiSEC tienen la clara ventaja de recibir máquinas, software y servicios de un único proveedor, lo que se traduce en que estos productos están perfectamente armonizados. Las funciones nuevas a menudo dependen de que haya que introducir cambios tanto en las máquinas como en las soluciones de software. En este sentido, los clientes de LiSEC disponen de una persona de contacto en la que pueden confiar.

**¿Qué soluciones de software de LiSEC se expondrán en la feria glasstec 2024?**

Harald Miksch: En la feria líder de este año en Düsseldorf queremos mostrar a nuestros clientes cómo la mayoría de los procesos empresariales se pueden mapear en las soluciones de software de LiSEC y demostrarles las ventajas de obtener todo lo que necesitan de una sola fuente. También les enseñaremos cómo se llevará a cabo la transición a la próxima generación de productos de software LiSEC y explicaremos qué productos ya están disponibles. En este contexto, explicaremos cuáles han sido los puntos de enfoque de nuestro nuevo software y las ventajas de estos para nuestros clientes.

Asimismo, dispondremos de nuestro propio auditorio LiSEC en nuestro estand, donde se dará cita a interesantes presentaciones técnicas. A este respecto, también veremos cómo el enfoque de soluciones todo en uno (all.in.one:solutions) de LiSEC ocupa un lugar central y las presentaciones pondrán de relieve las importantes conexiones entre las máquinas o el servicio y el software. Los visitantes interesados en el software quedarán ampliamente informados con ponencias sobre temas como “Soluciones de software en la logística de producción”, “Profundización en los datos sobre producción”, “La próxima generación de software” o “Transparencia a través de los datos”, entre otros, e información específica en el estand de LiSEC en la feria sobre temáticas como software empresarial, planificación de la producción, ejecución de la fabricación y herramientas complementarias.

**¿A qué tendencias futuras pueden dar respuesta las soluciones de software de LiSEC?**

Harald Miksch: Las empresas que se dedican al procesamiento en el sector del vidrio plano se ven afectadas por los cambios y las megatendencias, que deben afrontar si quieren continuar teniendo éxito. El cambio demográfico, por ejemplo, está provocando una escasez de mano de obra cualificada a la que hay que responder urgentemente. La creciente urbanización también está aumentando la demanda de productos de vidrio plano. Las nuevas y exigentes normativas medioambientales obligan a optimizar los requisitos energéticos de la producción. Para poder reaccionar ante estas megatendencias es cada vez más importante centrarse en la automatización y la digitalización continuas. De este modo, es posible, por un lado, reducir el impacto de la escasez de mano de obra cualificada y, por el otro, compensar la consecuente pérdida de conocimientos técnicos al utilizar sistemas inteligentes de planificación y control de la producción. Un ejemplo de cómo estamos haciendo frente a estos retos es nuestra nueva planificación de la capacidad. Esta consta de una optimización adaptativa que establece nuevos estándares y abre camino a nuevas posibilidades de innovación para el sector del vidrio plano. La automatización puede aumentar, en particular, la eficacia de la producción y satisfacer así la creciente demanda de productos de vidrio plano sin requerir un aumento inmediato de la capacidad mediante máquinas e instalaciones nuevas.

**Fotos** © LiSEC

**Ein Bild, das Text, Im Haus, Computer, Computermonitor enthält.

Automatisch generierte Beschreibung**

© LiSEC

**Ein Bild, das Text, Logo, Schrift, Grafiken enthält.

Automatisch generierte Beschreibung**

**Acerca de LiSEC**

LiSEC, con sede central en Seitenstetten/Amstetten, es un grupo de empresas con presencia global que desde hace más de 60 años ofrece soluciones individuales y completas en el área del procesamiento y el acabado del vidrio plano. Entre sus actividades empresariales se incluye el desarrollo de maquinaria, soluciones de automatización y servicios. En 2023, el Grupo alcanzó, con unos 1300 empleados y aprox. 20 sedes, un porcentaje de exportación por encima del 95 %, y generó un volumen de ventas cercano a los 300 millones de euros. LiSEC desarrolla y fabrica sistemas de corte y clasificación de vidrio, componentes sueltos y líneas de producción completas para la fabricación de vidrio aislante y vidrio laminado, así como máquinas para el procesamiento de bordes e instalaciones de endurecimiento. En virtud de su fiable tecnología y sus soluciones de automatización inteligentes, LiSEC establece las normas en términos de calidad y tecnología, y contribuye de manera considerable al éxito de sus clientes.

**Más información:**  
Claudia GUSCHLBAUER

Directora de Marketing y Comunicación empresarial

LiSEC Austria GmbH  
Peter-Lisec-Str. 1 – 3353 Seitenstetten, Austria  
Tel.: +43 7477 405-1115  
Móvil: +43 660 871 58 03  
Correo electrónico: [claudia.guschlbauer@lisec.com](mailto:claudia.guschlbauer@lisec.com) – [www.lisec.com](http://www.lisec.com/?utm_source=Press-Release&utm_medium=Word-PDF&utm_campaign=DE)